

Bachelor Banque Assurance : développer des compétences opérationnelles dans la stratégie financière et patrimoniale

Le secteur bancaire reste très dynamique en termes d'emploi. Il recrute environ 30 000 collaborateurs, principalement sur les fonctions commerciales. Il privilégie les jeunes diplômés qui représentent 2/3 des embauches.

Le Bachelor Banque Assurance permet d'accéder aux fonctions commerciales des établissements financiers ou de crédit.

Son plus : obtenir un Bachelor et un titre certifié par l'Etat – niveau II.

● Programme

Cette formation, tout en intégrant les fondements stratégiques de la vente, permet d'acquérir les connaissances techniques bancaires liées au marché des particuliers, ainsi qu'une solide culture économique, juridique et fiscale.

Le cursus comprend les thématiques suivantes :

- > **Banque & Assurance** : fiscalité, produits et services bancaires, crédits, gestion de patrimoine, assurances.
- > **Marketing & Vente** : politique commerciale et relation client, négociation, marketing stratégique, management de la force de vente.
- > **Gestion juridique** : réglementation bancaire, cadre juridique, droit des sociétés.
- > + un projet à dimension professionnelle encadré par un tuteur.

● Débouchés

- > Conseiller clientèle de particuliers

● Organisation de la formation

• Contrat

Contrat de professionnalisation de 1 an

• Rythme de l'alternance

15 jours en centre de formation et 15 jours en entreprise bancaire.

• Durée de la formation

630 heures sur 1 an

• Alternance en entreprise bancaire

Pendant sa formation, l'alternant occupera un poste de chargé d'accueil en agence, de conseiller clientèle en agence ou dans un centre de relation clients.

• Lieux de formation - Nord/Ouest (Haut de France et Normandie) : St Lô, Evreux, Nogent/Oise, St Quentin

Voir auprès des Délégations du CFPB sur www.cfpb.fr

• Financement de la formation

Formation financée par l'employeur.

Rémunération minimale de 65% à 80% du SMIC en fonction de l'âge, du type de contrat et de l'année d'étude.

● Modalités d'admission

Dépôt de dossier de candidature en ligne sur www.cfpb.fr/candidat-alternance

Niveau d'entrée	Profil	Processus de recrutement	Calendrier
<ul style="list-style-type: none"> > Avoir entre 18 et 25 ans > Etre titulaire d'un Bac + 2 ou attester de l'obtention de 120 crédits ECTS 	<ul style="list-style-type: none"> > Sens du contact client et du service > Qualités d'organisation > Esprit logique, rigueur > Goût du challenge pour réussir les objectifs commerciaux 	<ul style="list-style-type: none"> > Dépôt d'un dossier de candidature > Présélection de l'Ecole sur dossier > Sélection et recrutement par les banques partenaires du CFPB 	<ul style="list-style-type: none"> > Janvier à juin pour la rentrée de septembre

● Possibilités d'évolutions ultérieures

Vers des postes de Conseiller clientèle de professionnels, de Conseiller patrimonial agence, de Directeur d'agence...

Les atouts du CFPB

- ▶ **Des outils e-learning** pour faciliter l'assimilation des connaissances : fiches techniques, parcours d'auto-formation, quiz.
- ▶ **Des moyens pour réussir** : révisions et examens blancs.
- ▶ **Des formateurs professionnels du secteur bancaire** et un soutien par une équipe pédagogique dédiée.
- ▶ **Des lieux de formation** dans toute la France.
- ▶ **80 ans de savoir-faire du CFPB** dans le domaine de la formation au service du secteur bancaire.
- ▶ **La préparation à la certification AMF.**

Le Centre de Formation de la Profession Bancaire (CFPB)

Ecole Supérieure de la banque, le CFPB est l'organe de formation de la profession bancaire. Il forme 30 000 personnes par an, en France et dans 25 pays à l'international.

Le CFPB propose une large gamme de diplômes en alternance et en formation continue de niveau bac à bac + 5.

L'ensemble des réseaux bancaires sont représentés au sein de son conseil d'administration.

Renseignements, dates des journées info-formation-recrutement et dépôt de candidature en ligne :

www.cfpb.fr/candidat-alternance