

VENDEUR

Les activités principales

Le vendeur accueille le client et lui présente les différentes marchandises, il le conseille.

Il doit ranger le magasin, disposer les produits avec soin et a un rôle de surveillance.

Les qualités nécessaires

Il est nécessaire d'avoir une bonne présentation.
Qualités d'écoute, amabilité et sens du contact sont nécessaires.

Les difficultés

c'est un métier physique qui nécessite d'être toujours debout.
Il faut aussi être agréable avec les clients en toutes circonstances.

La formation

CAP employé de commerce
multispécialités.

CAP employé de vente spécialisé en
produits d'équipement courant.

Les conditions de travail

Travail en équipe.
Travail le week end.
Travail dans une ambiance sonore et lumineuse.

Ce que j'aime dans ce
métier.

Le contact humain

Mes doutes sur ce
métier.

J'ai peur de m'ennuyer.