

NOM :

Classe : 3^{ème} A + ULIS

Prénom :

DOSSIER PERSONNEL CFG



Session 2018

SOMMAIRE

Présentation : Mon CV	2
Tableau récapitulatif des stages	3
Présentation des entreprises	4
Activités observées	5
Description d'une activité liée au champ professionnel choisi.....	6
Mon projet professionnel	7
Annexes	8

PRESENTATION : MON CV

.....
.....
.....
.....
.....

FORMATION ET DIPLOMES

2018 En 3^{ème} au Collège

 LV1 Anglais

 LV2 Espagnol (1 an)

 Acquisition ASSR 1 / ASSR2 en cours

 Acquisition B2I

 PSC1 en cours

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

2018 Stage de 3^{ème} au magasin « Coccimarket »
 Stage d'application dans le domaine de la vente

2017 Stage de 3^{ème} dans la casse auto « Tauto-casse »
 Stage d'application en vente et mécanique

 Stage de 4^{ème} au magasin « Coccimarket »
 Stage d'initiation dans le domaine de la vente

 Stage de 4^{ème} dans la boucherie du magasin « Intermarché »
 Stage d'initiation dans le domaine de la vente et de la boucherie

2016 Stage de 4^{ème} dans la ferme pédagogique « La ferme du Mathoux »
 Stage d'initiation dans le domaine du soin aux animaux

ACTIVITES

- Pratique du Judo en club
- Généalogie

TABLEAU RECAPITULATIF DES STAGES

N°	CLASSE	DATE DU STAGE	LIEU DU STAGE	METIERS OBSERVES	BILAN
1	4 ^{ème} A	Du 14/11/16 du 18/11/16	La ferme du Mathou	Trésorière Secrétaire Animateur	J'ai bien aimé m'occuper des animaux.
2	4 ^{ème} A	Du 13/03/2017/au 18/03/2017	Intermarché	Boucher Vendeur	C'était intéressant mais difficile de voir la viande crue.
3	3 ^{ème} A	Du 09/05/17 au 20/05/17	Coccimarket	Caissier Employé de Commerce	Très bien la vente j'ai découvert le fashing et la mise en rayons.
4	3 ^{ème} A	Du 13/11/2017 au 02/12/2017	Casse-Auto	Mécanicien Accueil magasin et vente Dépollueur voiture Secrétariat	J'ai bien aimé découvrir la vente en casse automobile et le côté dépollution même si j'ai préféré la vente.
5	3 ^{ème} A	Du 19/03/18 au 30/03/18	Coccimarket	Caissier Employé de Commerce	Très bien j'ai appris encore plus de choses dans la mise en rayons, le fashing et la gestion de la caisse.

PRESENTATION DES ENTREPRISES

↪ STAGE n°1 : Ferme pédagogique du Mathou

La ferme pédagogique du Mathou est une association qui propose de nombreuses actions de sensibilisation au monde rural. On peut y louer des ânes batés pour les individuels et les groupes. La ferme propose également diverses animations sur le thème de la nature (mini-ferme, du blé au pain..), sur place ou à domicile.

↪ STAGE n°2 : Boucherie Intermarché

La boucherie se situe dans l'Intermarché de, elle est ouverte du lundi au jeudi de 9h00 à 12h30 et de 14h30 à 19h30, le vendredi et samedi de 9h00 à 19h30 et le dimanche matin de 9h00 à 12h30. En boucherie, on réceptionne la viande et on la prépare afin de la vendre aux clients de l'Intermarché.

↪ STAGE n°3 et 5 : Magasin Coccimarket

Le magasin Coccimarket est situé à Ce magasin est ouvert le lundi de 15h00 à 20h00, du mardi au samedi de 8h30 à 13h00 et de 15h00 à 20h00, et le dimanche de 8h30 à 13h00. Coccimarket est une petite entreprise dont l'activité principale est l'alimentation générale. Il y a toutes sortes de produits rangés dans différents rayons, par types de marchandises. C'est une petite entreprise avec deux employés et quelques fois des stagiaires.

↪ STAGE n°4 : Casse Automobile (garage et vente)

La casse automobile est constituée de trois pôles vente, ils vendent des pièces d'occasion mais aussi du neuf. Dans le pôle dépollution, ils séparent les différents éléments des véhicules et les traitent. Dans le pôle recyclage ils récupèrent des pièces en bon état de fonctionnement pour les revendre.

ACTIVITES OBSERVEES

STAGE	ACTIVITES OBSERVEES
n° 1 : La ferme du Mathou	<ul style="list-style-type: none"> -Donner à boire et à manger aux animaux -Faire du jus de pomme -Nettoyage des box -Brossage et dressage des ânes -Bardage -Rencontre de fermiers
n° 2 : Boucherie Intermarché	<ul style="list-style-type: none"> -Connaissance des morceaux de viande -Mise en place libre-service -Mise en chambre froide -Coupe de la viande, sciage -Confection de saucisses
n° 3 et 5 : Magasin Coccimarket	<ul style="list-style-type: none"> - Organisation d'un magasin - Déchargement du camion pour la mise en réserve - Mise en rayon, fashing - Surveillance du magasin -Aperçu du fonctionnement de la caisse -Accueil et conseils auprès de la clientèle
n° 4 : Casse automobile	<ul style="list-style-type: none"> -Accueil des clients -Utilisation de la dépanneuse en direction de la casse -Démontage et remontage d'un carreau -Réception de commande -Nettoyage de l'atelier -Démontage de pièces -Dépollution

DESCRIPTION D'UNE ACTIVITE LIEE AU CHAMP PROFESSIONNEL CHOISI

Métier observé	Employé de commerce
Titre de l'activité	Mise en rayons : le fashing
Matériel nécessaire	Chaussures de sécurité selon l'activité
Règles d'hygiène et de sécurité	<ul style="list-style-type: none"> - Se laver les mains ou porter des gants - Chaussures de sécurité si besoin
Etapes de réalisation de l'activité	<ul style="list-style-type: none"> - Vérifier dans quel rayon les produits manquent - Réapprovisionner le rayon - Ordonner par dates de péremption dans le rayon - Aligner pour un meilleur aspect visuel
Conclusion	D'une part ça m'a intéressé et d'autre part j'envisage de m'orienter dans cette branche.

MON PROJET D'ORIENTATION

➤ LE MÉTIER QUE JE SOUHAITE FAIRE

Employé de commerce

➤ POURQUOI ?

J'aime ce métier et aussi le contact avec la clientèle.

➤ LE DIPLOME QUE JE VAIS PREPARER

Je vais préparer un CAP Employé de commerce (ECMS).

➤ MES CHOIX D'ETABLISSEMENTS

-

-

➤ LES DÉMARCHES EFFECTUÉES POUR MON ORIENTATION

J'ai fait des stages en entreprise et écrit mes rapports pour en parler. J'ai aussi été au lycée professionnel de et au lycée professionnel de pour découvrir le CAP ECMS. Nous avons fait une réunion d'ESS pour décider du CAP que j'allais demander. Au début, je n'étais pas sûr de moi car beaucoup de domaines m'intéressent mais j'ai changé d'avis après mes derniers stages.

Je me suis inscrit au CFG pour avoir un premier diplôme avant de passer mon CAP.

➤ MON AVENIR

Après mon CAP, j'aimerais continuer vers un Bac Pro Commerce pour pouvoir évoluer et ne pas rester toute ma vie dans la mise en rayons de produits.

ANNEXES :

Bilans de stage