

Brevet de Technicien Supérieur

COMMERCE INTERNATIONAL
à référentiel commun européen

U61 – Montage des opérations d'import-export

ÉLÉMENTS DE CORRECTION – CAS AGCO

PREMIÈRE PARTIE : EXPORTATION A DESTINATION DU MARCHÉ ANGOLAIS

/ 50 pts

1.1 Justifiez le choix du transport maritime, et du navire Ro-Ro.

/ 6 pts

Choix du transport maritime	Choix du RORO
<ul style="list-style-type: none"> Littoral angolais très développé : 1600 km donc accès portuaire facilité Pas d'exigence de délai puisque livraison prévue dans 3 mois et transit time de 3 semaines environ Produit lourd et volumineux 	<ul style="list-style-type: none"> Praticité d'embarquement : possibilité que le tracteur roule jusqu'à la cale Pas de logistique portuaire particulière donc facilités pour les ports africains L'envoi en conteneur est envisageable mais contraignant car nécessite le remontage du tracteur après l'expédition et un contrôle qualité après le remontage

1.2 Calculez le coût, en EUR, des deux prestations logistiques pour une vente CFR Luanda /12 pts

Cotation SHIPPER

COLISAGE		2
VOLUME (m3)		79,399
POIDS (T)		14,252
M LINEAIRE		10,34
		EUR
Pré-acheminement		581,00
Frais de réception		74,00
Certificat d'embarquement		78,00
+ frais	1,41 × 79,399	111,95
Dossier		68,00
Fret maritime	460 × 5,17	4756,40
BAF	445 × 2	890,00
CAF	0,05 × 4756,40	237,82
Taxes portuaires	310 × 2	620,00
Coûts logistiques		7417,17

CIE60IE

Cotation GARIBALDI

COLISAGE	2
VOLUME (m3)	79,399
POIDS (t)	14,252
Mètres LINEAIRES	10,34
Pré-acheminement	415
THC	70
ISPS	7,13
B/L	37
PESAGE	28
CERTIFICAT D'EMBARQUEMENT	150
FRET MARITIME	4518,58
BAF	890
CAF	270,44
TAXES PORTUAIRES	620
TOTAL COUTS LOGISTIQUES	7006,15

1.3 Proposez le prestataire à retenir en justifiant votre choix.

/ 6 pts

Comparaison :

- coût :

	Coût en euros	% EXW
Shipper	7 417,17	2,85 %
Garibaldi	7 006,15	2,69 %
Ecart de coût très faible entre les deux (411,02 EUR soit 5,8 %)		



- délai :

	Port de départ	Fréquences de départ	Transit time
Shipper	Anvers	2 départs / mois	18 j
Garibaldi	Le Havre	3 départs / mois via Dakar ou 1 départ direct tous les 2 mois	25 j 16 j

Shipper : + de souplesse dans l'organisation

Garibaldi : délai de livraison permet aussi de le choisir

- sécurité : solutions comparables mis à part le risque de transbordement à Dakar

Les 2 solutions bien argumentées sont acceptées.

1.4 Expliquez les raisons de cette pratique (majoration de 10 %).

/ 3 pts

- La date de validité des offres des transitaires court jusqu'au 31/12/2009
- Anticiper une majoration des coûts des transitaires (variations des BAF, CAF, taxes...)
- Se prémunir contre une baisse de sa marge (soutien de trésorerie ou moyen de financement de son activité, variation du change...)

1.5 Calculez la valeur maximale d'indemnisation de cette expédition en l'absence de souscription d'assurance.

/ 2 pts

Convention de Hambourg 3.47 € / kg

Poids des 2 tracteurs : 14 252 kg

Donc $3,47 \text{ €} * 14252 \text{ kg} = 49\,454.44 \text{ €}$ pour les 2 tracteurs

CIE60IE

1.6 Indiquez les motivations qui amènent AGCO à conseiller à son client d'être assuré dans le cadre de l'offre CFR Luanda / 4 pts

- Risques importants en transport maritime
- Risques logistiques liés aux manutentions portuaires au port d'arrivée, insécurité sur les zones portuaires, risque de vol
- Valeur de la marchandise : valeur EXW : 130 000 EUR /tracteur. L'indemnisation maximale prévue par la Convention de Hambourg ne couvre que 18,5 % de la valeur EXW.
- Gestion du dossier d'assurance facilitée
- Première relation d'affaires donc volonté de mettre en confiance l'acheteur, risque de détérioration de l'image de l'exportateur même si sa responsabilité n'est pas juridiquement mise en cause

Remarque : dernier point en bonus.

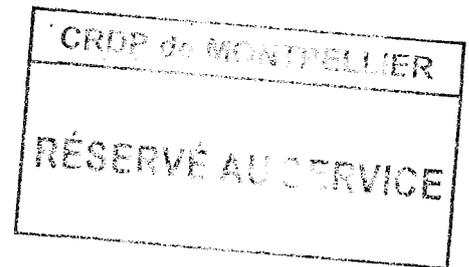
1.7 À partir d'un prix CFR Luanda de 270 000 EUR pour cette commande, calculez le coût de l'assurance souscrite. / 3 pts

Montant CFR Luanda : 270 000 EUR

Calcul du CIF Luanda : $CFR/1 - (1,1 \times 0,8 \%)$

Soit CIF Luanda : $270\,000/0,9912 = 272\,397,09$ EUR

Coût de l'assurance : $272\,397,09 - 270\,000 = 2\,397,09$ EUR



1.8 Si, lors de la réception des marchandises au Port de Luanda, un tracteur était très endommagé, indiquez, en justifiant votre réponse, si l'acheteur est en droit d'obtenir du vendeur une nouvelle expédition non facturée / 3 pts

Non, car la vente CIF Luanda est une vente départ. Les tracteurs voyagent donc aux risques et périls de l'acheteur (transfert de risques au passage du bastingage au port de départ). Cependant le vendeur peut faire un geste commercial (prise à sa charge de tout ou partie du fret).

1.9 Expliquez les raisons qui ont amené l'entreprise à exiger un acompte de 30 % à la commande. / 3 pts

- Soutien de trésorerie, financement de son activité (éviter le décalage de trésorerie ou un découvert)
- Se prémunir partiellement d'un risque commercial (Angola : pays à risques, premier contrat, montant élevé...)
- Se prémunir partiellement contre le risque de change.
- Éviter le risque d'interruption du marché du fait de l'acheteur (= confirmation de l'engagement de l'acheteur).

1 point par avantage dans la limite de 3 pts.

1.10 À partir des données communiquées par la banque du vendeur, déterminez le cours à terme hors commission applicable / 3 pts

Point de départ : 5 janvier 2010, plus 1 mois pour la logistique, plus 2 mois après la date de livraison, soit 3 mois

A 3 mois, report de 0,0045, soit un cours à terme de : $1,423 + 0,0045 = 1,4275$ USD

CIE60IE

1.11 Calculez le montant encaissé par AGCO pour cette opération de couverture. / 5 pts

Conversion du montant CIF Luanda en EUR : 2 pts
 $0,7 * 383\ 000 / 1,4275 = 187\ 810,86$ EUR

Calcul de la commission : 1 pt
 $187\ 810,86 * 0,002 = 375,62$ EUR

Montant total crédité sur le compte d'AGCO : 2 pts
 $187\ 810,86 - 375,62 = 187\ 435,24$ EUR



DEUXIÈME PARTIE : GESTION DES OPÉRATIONS D'IMPORTATION

/ 30 pts

2.1 Une fois la marchandise arrivée au port du Havre, indiquez le régime sollicité pour acheminer la marchandise à Beauvais. Justifiez votre réponse. / 4 pts

Transit communautaire externe, T1 ou NSTI.

Permet à la marchandise d'origine tierce de circuler en suspension des DD et Taxes entre Le Havre et Beauvais.

Permet de réaliser le dédouanement à Beauvais, lieu de dédouanement habituel de l'entreprise.

2.2 Précisez l'intérêt de ce régime pour AGCO. / 4 pts

Tout dépend du type de perfectionnement actif = rembours ou en suspension

Rembours := Droits et Taxes acquittés à l'entrée et remboursés sur la base des produits compensateurs exportés

En suspension = avantage de trésorerie en raison de l'exonération des Droits et Taxes sous réserve de réexportation vers des pays tiers

2.3 Déterminez le montant de la liquidation douanière concernant l'importation de ces appareils d'éclairage américains, sachant que, dans ce cas, le dédouanement est effectué immédiatement à l'aéroport de Roissy. / 12 pts

	Calculs	Montant en euros
FCA Germantown	933,12 USD	659,45
Transport Germantown Chicago	50,25 USD	35,51
Transport aérien (Voir détails de calcul ci-dessous)	$(216 * 1,3 \text{ USD}) = 280,80 \text{ USD}$ PP s'applique : $250 * 1 \text{ USD} = 250 \text{ USD}$	176,67
Surcharge fuel	$250 * 12\% = 30 \text{ USD}$	21,20
Taxe sécurité	$0,095 * 70 = 6,65$	4,70
Total transport aérien		202,57
Transport aérien hors UE	90 %	182,31
Valeur en douane		877,27
DD	$877,27 * 2,7\%$	23,68
		Arrondi à 24 EUR

CIE601E

Détail du coût de transport
Poids 70 kg

Volume

Volume = $1,20 \times 1,20 \times 0,90 = 1,296\text{m}^3$

Pth = $1,296/6=0.216\text{T} = 216\text{kg}$

Ptax = 216 kg

TVA = (CIP Roissy + manutention + DD) x 19.6%

$659,45 + 35,51 + 202,57 + 30 + 24 = 951,53$

$951,53 \times 19.6 \% = 186,50 \text{ € arrondi à } 187 \text{ EUR}$

Liquidation douanière = $24 + 187 = 211 \text{ EUR}$

2.4 Calculez le coût de revient de l'importation

/ 2 pts

Coût de revient = CIP Roissy + DD + post-acheminement

CR = $897,53 + 30 + 24 + 125 = 1076,53 \text{ EUR}$

2.5 Présentez les critères qui vous semblent pertinents pour la sélection des fournisseurs.

/ 6 pts

Pays d'origine

Prix (éventuellement Remise, ristourne)

Devise

Incoterm

Délai de paiement

Moyen de paiement

Qualité, conformité aux normes, fiabilité

Quantité minimale livrée

Fréquence des approvisionnements (lot économique)

Délai de livraison /réactivité

Ancienneté, expérience, référence clientèle

Assise financière

Image de marque

SAV ...

CRDP de MONTPELLIER

RÉSERVÉ AU SERVICE

1 pt par critère cité, dans la limite de 6 points.

2.6 Proposez une méthode pour valoriser les critères les plus importants.

/ 2 pts

Pondération avec un coefficient différent selon l'importance du critère accordée par l'entreprise.